

Kenapa Tak Boleh Cerita Buruk Company Sebelumnya..

Salam

Sebelum sebelum ni kan. Saya sangat yakin fikir macam ni..

“tak ada masalah pun nak cerita buruk company sebelum nya kalau dah memang perangai diorang buruk”

Ini yang saya fikir tau.

Sebab banyak tulis kat internet mengatakan, tak boleh cerita buruk company sebelum nya masa interview. So saya tak percaya pendapat ni.

Sehingga lah kena batang hidung sendiri

Adoi...

Dalam bulan lepas. Saya ada pergi satu open interview untuk salah satu company terkemuka dalam industri Semicon kat Malaysia ni, iaitu Osram. Osrempit

Saya ada kongsikan gambar gambar nya kat artikel ni, [**pengalaman temuduga paling latest**](#)

so kat dalam artikel tu saya ada bagi tahu lah.. Yang saya nak cari tempat kerja baru, sebab tension ngn kerja sekarang yang terlampau banyak sangat task nak kena setel sendiri.

Saya bukan tak bersyukur tau, saya tahu mungkin ada yang terasa, saya gaji dah ok, dah dapat kerja. Tapi masih lagi nak cari lain. Kami ni yang tak langsung lagi kurang lah peluang nak dapat kerja.

Sorry lah kalau ada yang terfikir macam tu.

Tapi tempat kerja saya sekarang memang bz nak mampus..

Jadi, nak dijadikan cerita. Time saya temuduga dengan Engineer Osram tu.

Saya mula lah dengan keburukan kerja di tempat lama... itu ini itu ini..

Tau Engineer Osram tu cakap apa?

THIS COMPANY WILL EVEN MORE WORSE

Berturutan lah ayat dia mengatakan company Osram ni lagi banyak kerja banding dengan company saya. Yang padahal, sebenarnya tak pun.

Company OSRAM tu dia baru bukak cawangan lagi satu kat Kulim, normally company baru tak banyak kerja pun. Production WIP tak banyak punya.

Confirm tak banyak..

Biasa nya akan ada 2 3 sample sahaja nak jalan. Tool pun masih lagi belum padat banyak nya macam company saya sekarang.

Tapi tu lah, masalahnya sekarang, sebabkan saya sudah start dengan negatif, si engineer to pula dah balas dengan yang kononnya lagi negatif. Agak susah untuk saya tackle dan reply kenyataan dia supaya temuduga tu tampak menunjukkan kelebihan saya..

Tak kan saya nak cakap..

“EH TAK, TAK MUNGKIN. INI COMPANY BARU, TAK MUNGKIN U PUNYA PRODUCTION WIP BANYAK MACAM TEMPAT SAYA KERJA”

Tak mungkin saya ayat saya menang, dan dia akan bersetuju kan?

So lepas ni, saya tak akan buat kesilapan ini dah.

Elok kita cerita yang positif positif sahaja, yang negetif, tinggalkan jauh jauh..

So macam mana nak start dengan positif? Meh saya bagi 3 contoh untuk korang boleh jadikan sebagai idea nanti..

Idea Pertama

Ayat Saya: Untuk company XXXX yang saya kerja sekarang OK. Bagus, best. Benefit OK. Kerja pun nampak macam banyak yang saya dapat belajar. Dari mula proses, sambil akhir. Saya percaya, sangat jarang company company lain yang beri pendedahan dan involvement dalam penghasilan product seperti yang saya dapat dengan company sekarang...

Ayat Penemuduga: Kalau semua dah ok kenapa u nak pindah?

Ayat Saya: sebab saya nak belajar lebih lagi. Saya percaya dengan Osram saya akan belajar lebih banyak benda lagi. Lagi pula dengan company yang baru nak start, machine pun baru masuk. Ia membuatkan saya rasa semangat untuk turut sama membantu bla bla bla..

Saya ada 3 4 kawan juga yang bagi tahu, tool dan machine tengah di bawah masuk kan sekarang?

Ok?

Sekarang saya nak olah dan terangkan pada korang, kenapa saya cakap macam di atas tu. Oh ya, korang kena tukar ayat tu jadi bahasa inggeris tau.. saya malas nak berbelit nak tukar kan..

So dialog yang pertama, saya berikan situasi yang positif. No more negatif. Saya juga puji akan kelebihan bekerja dengan company sekarang.

Untuk dialog dari Penemuduga, confirm dia akan tanya macam tu kan. Kalau semua dah ok, kenapa saya nak pindah pula..

Kemudian, saya tambah dengan dialog kedua sebab nak belajar lebih lagi. Rasanya korang pun perasan, ayat saya yang kedua cakap nak belajar lebih lagi tu tak cukup power kan? So saya perkukuh kan ayat saya, dengan cuba mengawal keadaan dengan

bertanyakan soalan!!

Kiranya, cuba untuk alih perhatian dia.

Temuduga ni, kadang kadang kita kena kawal apa yang dia nak cakap juga. supaya ayat tu akan menindas kredibiliti kita pulak nanti..

Jelas?

Ok itu lah 1 sahaja.

Malas pula nak fikir lagi 2..

Adios..

Jangan lupa, baca artikel [pengalaman saya yang paling latest](#) tu..

Pengalaman Temuduga Saya Yg Paling Latest – Osram Sdn Bhd

Baru baru ni, lebih kurang dalam bulan lepas. Saya ada hadiri satu open interview yang di anjurkan oleh Osram.

Tujuan saya buat artikel ni, saja nak share apa mindset yang korang patut ada bila datang Open Interview yang ramai ramai macam ni. Tambah lagi kalau company besar macam Osram kan. Mesti lah berduyun duyun yang datang.

Apa apa pun, jum kita tengok beberapa keping gambar yang saya sempat amik dulu.



Baju putih usha saya, macam la orang nak amik gambar dia. Ini adalah kaunter pendaftaran.



2 ekor ni lah kenalan saya yang duk sembang



Panjang Juga Kan...

Jauh tau gambar atas tu. Kalau tengok tengok betul, korang akan perasan. Saya punya beratur berpusing habis. Tapi tak apa, ku teruskan juga.



Ini lah yang saya paling paling nak tunjuk sangat kat Saya Share.com. haha.

Ada lagi satu gambar, entah kenapa saya tak amik. Tempat menunggu interview. Alhamdulillah, open interview ni tiada quiz. Biasa kalau ramai ramai macm ni, memang akan ada quiz tau. So dia boleh tapis lagi sikit. Kiranua siapa yang tak lepas quiz boleh tinggal resume dan terus pulang.

Saya datang open interview ni pukul 9 10 am.

Beratur panjang tu rasanya dekat 2 jam.

Selebihnya saya duk tunggu termenung untuk temuduga, sampai pukul 2 lebih macam tu. Kesian kat wife...tunggu lama sampai ngantuk. Tu dia tak makan tengah hari lagi tu..So saya pun cakap awal awal kat dia, kalau kul 3 tak panggil juga. Kita balik. Sebab wife saya tak leh makan lewat, nanti merajuk.

Tapi tiba tiba, selang beberapa minit saya di panggil. Lebih kurang dalam 2 30. Saya masuk lebih kurang dekat kul 3 saya

keluar dengan penuh perasaan tak tahu nak hampa atau lega. Atau redha..

Nanti saya kongsi summary nya di bawah akan apa yang saya rasa. Sebab sekarang saya nak kongsi beberapa point yang kita boleh ambil iktibar supaya insyaAllah persediaan next open temuduga akan jauh lebih baik...

1. Mana yang fresh KAMI TAKNAK

Hah keras tak gitu!! Saya perasan banyak juga fresh graduate yang datang. Maaf ya dik. Biasanya kalau open macam ni, diorang akan lebih nak amik yang berpengalaman seperti kami. Haha

Tapi tak apa, boleh datang. Malah, saya sangat galakkan korang ni datang. Daripada duk umah tunggu kilang cari. So sangat bagus korang datang. Dan bila Allah tahu korang datang, Dia pun rasa happy sebab korang berusaha. insyaAllah ada rezeki nanti kan.

Cuma apa yang saya nak ingatkan ialah, kalau fresh, terus cepat cari kotak macam di atas. Supaya tak terbuang masa beratur sekali. Dan bila masukkan resume, ingat akan tips cara buat resume saya. Pastikan design nya cantik supaya dapat membuka mata orang yang tengok resume korang tu.

Ok itu satu..

1. Sentiasa alert dengan quiz

Biasa open interview macam ni memang akan ada quiz. Tapi entah macam mana kenapa yang ni tak ada. So kena bersedia. Saya memang lemah quiz

1. Cuba besembang dan bertegur sapa dgn orang lain.

Dalam korang beratur tu, cuba cuba jenguk2 sikit orang. Sembang, insyaAllah mana tahu ada rezeki kan. Tiba tiba ke..

Macam kawan saya, sembang dengan saya, terus bagi resume untuk

hantar kilang yang saya kerja sekarang. Kurang hajor..huhu

1. Jangan datang lewat

Open interview ni kalau ikutkan timing nya, dari kul 9 sampai kul 1.

So saya punya la ubi follow up datang kul 9. Padahal orang yang beratur dah panjang dah. So elok lah kalau korang datang awal sikit. Maybe dalam kul 8. Atau 7 45 am. Cepat pergi, cepat balik. Tambah lagi kalau ada 2 open interview di tempat yang berlainan tapi hari yang sama.

Pergi lah dua dua kan.

1. Kena olah ayat sebaik mungkin...get ready to become power and more power

Entah apa lah yang saya duk cakap kan yang power power ni. Saja nak tarik perhatian korang dengan perkara no 5 kot. Tapi apa saya nak cakap, proses temuduga open interview, kadang kadang macam lagi susah daripada Interview yang korang datang sebab dijemput.

Kalau macam ni ramai, so korang ada dalam beberapa minit sahaja nak impress kan orang temuduga anda. So cuba olah ayat sebaik mungkin, susun atur sescientific mungkin.

Dan resume, pastikan betul betul nail down.

Betul ke nail down? Faham faham lah ye..maksud saya, kena buat betul betul baik.. jangan lupa rujuk [cara buat resume saya..](#)

Dan no 6 ialah...

Jangan cerita buruk company sebelum ni... OK

Saya tak nak kongsi no 6 ni dalam artikel ni. Sebab dah panjang sangat dah ni. So saya nak buat aritkel lain KHAS jelaskan [kenapa anda tak boleh cerita buruk company](#) lain..

Boleh rujuk [artikel ni..](#)penting tau. Tu sebab saya buat artikel khas yang baru untuk cover topik ni. Tolong jangan skip..

Baiklah..itu sahaja..

Rasanya korang pun tahu kan. Saya bukan datang dalam kategori yang desperate sangat untuk cari kerja lain. Company sekarang ni alhamdulillah sudah OK. So saya minta maaf sapa yang rasa kehadiran saya macam tamak. Tapi saya sengaja nak try juga..

Tapi ok lah saya pergi kan, at least ada juga benda yang saya boleh share kat dalam blog ni..

Harap bermanfaat, adios

KAIS SEBULAN, MAKAN SEBULAN

Pernah tak duit tak cukup hujung bulan?

Pernah tak, duit kat dalam bank tu kurang daripada 50 ringgit?

Bukan senang nak mengeluarkan duit bawah 50 ni.

Punya la bersorok badan jangan bagi orang nampak.

Kononnya takut orang curi password. Padahal malu sebab duit keluar sekeping je..haha

Saya nak tulis ni pun rasa malu..kiki

Duit bawah 50 ni.. Bila nak dikeluarkan, jenuh lah nak mencari mesin atm yang boleh keluar 20 20 atau 10 10. Rasanya sekarang 10 10 dah tak ada dah.

Kadang kadang sanggup patah balik, cari mesin atm yang jauh

sebab mesin atm yang biasa kita guna ramai orang..

Haha haha..

Kononnya macam cerita pengalaman atau nak mengata orang lain ya. Padahal duk cerita pasal diri sendiri ni.

Sedih nya sangat tau..

Lagi sedih PLUS geram, time time ni lah tiba tiba ada makhluk Allah yang minta derma pula. Pernah satu hari tu, ada hamba Allah yang duk jalan tempang. Kaki kencing manis kot. Minta duit sebab anaknya sakit.

Minta dalam 20 30..

Adui..aq pun tak cukup hujung bulan ni (dalam hati)

Saya percaya, masalah ni. Memang ramai yang alami. Sedar tak sedar sahaja. Tambah lagi time student kan. Tak yah cakap student, time koje pun ada. Lari bajek punya pasal.

Awal bulan, kemain bangga lagi keluarkan duit ratus ratus.

Buat sampai tebai dompet tu...

Bulan kemain gelojoh lagi pergi sana, pergi sini. Beli itu, beli ini. Hujung bulan, malu nak cucuk duit.

Ini sebenarnya, memang dah separuh dari hidup.

Allah nak kita sentiasa bersyukur.

Supaya kita beringat. Dan bila ada orang lain nak minta, jangan perli. Jangan mengata. Sebab kita pun pernah macam tu. Walaupun pakaian elok. Pakaian cantik, kerja ada. Orang yang minta duit kat kita tu lagi teruk pakaiannya kan.

So kena sentiasa beringat.

Nak tahu tak? Wife saya dari Kelantan. Punya la beza orang kat kelantan dengan orang kat negeri lain tau. Pernah dulu, saya

nampak, pakcik yang jual keropok jalan kaki, duk masuk kedai dari satu kedai ke kedai yang lain.

Berapa banyak yang beli? Boleh kata tiada yang beli kan?

Tak nak lah. Malas nak masak sebab mentah lah. Macam macam alasan.

Ceritanya sekarang, dia bukan nya nak sangat kita kenyang dengan keropok tu. Asalkan dia dapat duit untuk si penjual ni kenyang sudah lah.

So banding kat Kelantan tu. Masa tu saya pergi makan kat Kopitiam Kita, Kota Bharu. Rasanya korang tau kan Kopitiam Kita tu.

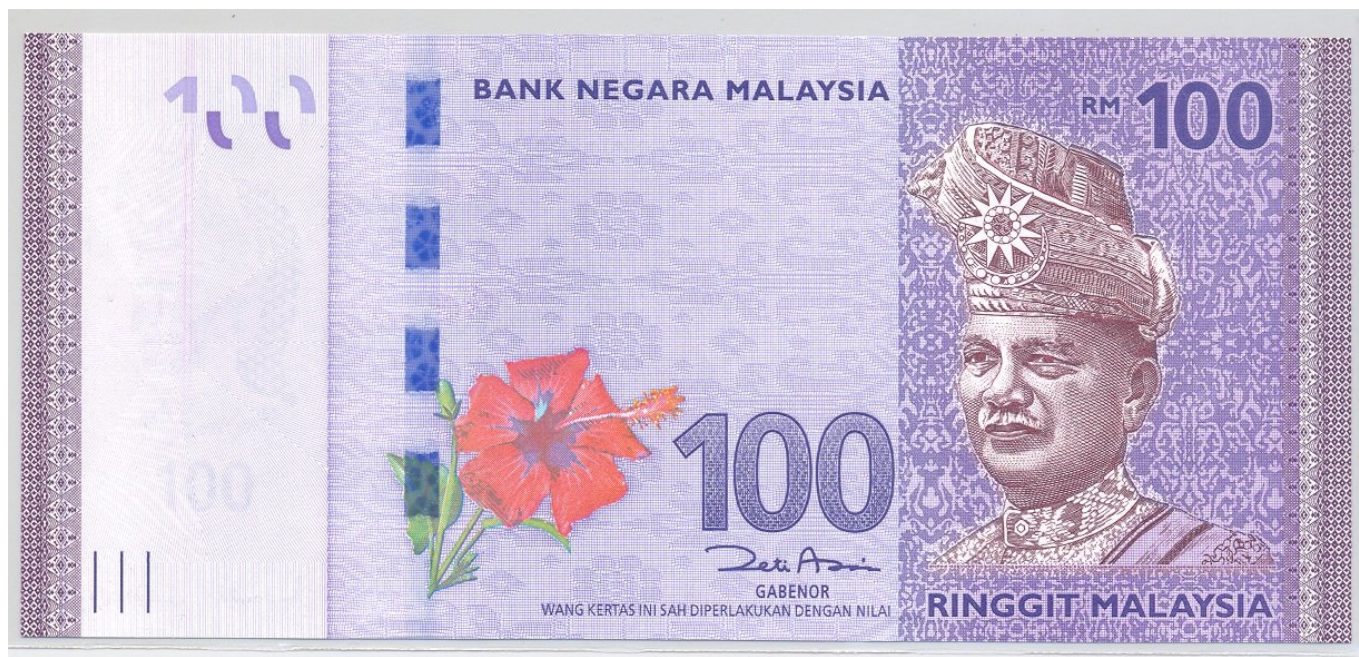
Ini dia gambarnya Kopitiam Kita



Boleh kata 2 3 orang yang beli keropok pakcik tu tau. Dan paling saya terkejut, orang cina pun beli.

So fikir fikir kan lah. Bukan niat nak mengata, Cuma kita mesti mesti mesti mesti sentiasa dalam keadaan bersyukur.

ada banyak lagi gambar Kopitiam Kita tu, sebab memang famous. makanan sedap. Total pelbagai jenis masakan Kelantan. boleh tengok kat [Google Image](#) ni..



Dulu, saya kerja gaji RM 100 sahaja sebulan. Pastu pernah 600 sebulan. Untuk bulan seterusnya, sepatutnya BOS tunggu lagi 2 bulan baru naik gaji. Tapi awal sebulan dia naik sebab bulan tu kerja teruk lah pulak. Lagi pula bulan Feb. hari sikit, so gaji pun sikit.

Tapi bos cina saya punya baik hati naik kan. Syukur. Ada lah dalam 700 lebih time tu. Tahun 2011 kot.

Sekarang, tahun 2017. Nak masuk 2018. RM 4000 sebulan, saya bukan satu masalah untuk dapat.

Dengan wife saya lagi kerja kerajaan, gaji pun dalam 4k juga. Syukur..

dulu dapat BRIM. sekarang tak dapat dah..

Sangat sangat saya bersyukur...syukur yang dapat gaji 4k lah ya..bini pun koje. yang tak dapat BRIM tu saya tak syukur...

Saya tak ada apa pun, nk kongsi dalam artikel ni sebenarnya. Cuma saja nak kongsi hal ni. Ada la terasa sedih

sikit..kalau orang lain, dah update status facebook dah macam ni ya. Tapi saya segan..so saya update blog..haha

Assalamualaikum...