

Resume Dalam Bahasa Melayu

Salam.

Kalau korang nak tahu cara untuk buat resume. Saya sudah sediakan dengan lengkap nya di [panduan cara buat resume](#).

Saya juga ada sediakan video panjang lebar, terangkan teknik yang saya sendiri guna bila buat resume. Ada juga dekat 2 jam saya tunjukkan dalam video tu.

Harap korang semua download dan berikan pendapat.

Untuk dalam artikel ni saya nak kongsikan satu lagi topik simple yang selalu ditanya. Even adik saya sendiri pun pernah tanya dulu. Dan jawapan saya tetap sama. Iaitu:

Kalau buat resume, nak tulis bahasa melayu atau bahasa inggeris???

Dan jawapan saya ialah.....

Bergantung kepada jurusan, level pendidikan anda atau pun jenis company tu sendiri.

Jurusan..

Kalau yang memang melibatkan pertuturan, contoh macam korang apply untuk kerja dengan hotel ke. Jadi yang jaga lobby tu kan. Elok lah berbahasa Inggeris. Kalau yang pagi petang kerja korang duk ngadap machine. Tak perlu lah sangat fikir kan pun..

SPM VS Diploma

Kalau level SPM atau STPM, lagi la tak perlu kesah pasal inggeris ni. Buat sahaja bahasa apa yang korang selesa. Tapi kalau diploma, Ijazah Sarjana Muda ke contoh. Memang dah patut

dah guna bahasa inggeris.

Company Mutinasiona

Lagi lah kena bahasa inggeris. Kalau company yang duk repair printer dari kedai ke kedai. Dari company ke company. Rasanya tak perlulah kesah sangat untuk cakap bahasa inggeris sangat kot..

Ataupun company yang banyak foreigner macam saya. Kebanyakan operatornya di ambil dari Philipines. So kalau boleh cakap inggeris memang satu kelebihan. Tapi bukan lah saya rasa diorang tak akan consider langsung kot kan..

Mungkin 3 perkara ini sahaja, kalau saya duk fikir fikir lagi, mungkin ada lagi point lain.

Tapi tu lah, ceritannya sekarang bukan saya nak list kan semua kemungkinan yang boleh menjadi factor. Korang sendiri yang minta kerja, mesti lebih tahu kan company tu macam mana.

Atau pun, nak senang fikir. Buat sahaja dalam Bahasa Inggeris.

Senarai Kerja Kosong Kerani Seluruh Malaysia

Antara kerja kosong yang paling sesuai dengan perempuan ialah jadi KERANI. Dan sebabkan pelawat blog saya ni ramai perempuan. Jadi saya list kan lah jawatan kosong khas untuk kerani di sini..

Gaji Berapa?

Untuk gaji pun ada disenaraikan, tapi untuk jumlah berapa yang

anda dapat kalau layak macam biasa bergantung kepada tempat.

Macam biasa, kebanyakan company yang bagi gaji tinggi di bandar bandar besar seperti KL semua tu.

Dan juga jenis perniagaan company itu sendiri, atau service apa yang mereka tawarkan. Lagi mahal product atau service yang company itu hasilkan, lagi tinggi lah gaji anda.

Apa apa pun, paling kurang saya tengok dalam list ni lebih kurang RM 1000 hingga ke RM 1 200. Paling tinggi RM 3 200 – RM 4 000. Untuk range RM 2000 pun boleh kata banyak juga.

Untuk senarai di bawah, saya tak letakkan berapa gaji dan kelayakan ya. Hanya nama company dan location sahaja. Kalau nak tahu, anda hanya perlu pilih area kerani mana yang anda nak cari dan click detail jawatan tersebut.

References

https://en.wikipedia.org/wiki/States_and_federal_territories_of_Malaysia

<http://www.maukerja.com/>

Johor

General Clerk

S – Growth Properties Sdn Bhd

General Clerk cum Sales

Company Confidential

General Clerk Cum Sales

GM Oriental Trading Sdn. Bhd.

Conveyancing Clerk

S C Teh & Azura

Data Entry Clerk – Menara MSC Cyberport JB

1-Stop Docentre Sdn Bhd

Invoicing Clerk

Miaow Miaow Food Products Sdn Bhd

Account Clerk

Watumas Trading Sdn Bhd

Kedah

Internship for Admin & HR Clerk

Company Confidential

Administration Clerk

ASAC Logistics

Kelantan

General Clerk cum Account Clerk

Internec Techno Solutions

Melaka

Admin & Account Clerk

Wintarijaya Sdn Bhd

Internship for Account Assistant / Admin Clerk

YongHuat Marketing Sdn Bhd

General Clerk

YongHuat Marketing Sdn Bhd

Negeri Sembilan

Tengah meng google, nanti jumpa saya add sini

Pahang

Tengah meng google, nanti jumpa saya add sini

Perak

Admin Clerk

Hydroline Hose & Seals Sdn Bhd

General Clerk

Central Palm Oil Mill Sdn Bhd

Credit Collection – Admin Clerk

Falcon Field & Partners Sdn Bhd

Account Clerk

Gen Master Manufacturing Sdn Bhd

Data Entry Clerk

Globe Pharmacy

General Clerk Admin (Mandarin Speaker)

Blisshome Trading

General Clerk Admin

Sin Choong Yan Woodwork Sdn Bhd

Export Clerk

Shoon Fatt Biscuit & Confectionery Factory Sdn Bhd

Perlis

Tengah meng google, nanti jumpa saya add sini

Penang

Clerk

Cheung Woh Technologies (Malaysia) Sdn Bhd

Sales Clerk & Junior Accounts Clerk

F&G Original Marketing Sdn Bhd

Admin Clerk

The Cruises Steak House Sdn Bhd

Store Clerk

ViTrox Corporation Berhad

General Clerk

Flutech Industrial (M) Sdn Bhd

Admin cum Clerk

Sunpaq Sdn Bhd

Account cum Admin Clerk

Sunpaq Sdn Bhd

Account Assistant / Admin Clerk

Icon Formation Sdn Bhd

Sabah

Tengah meng google, nanti jumpa saya add sini

Sarawak

Ticketing Clerks

Superole Sdn Bhd

Selangor

Accounting Clerk

Compo Health Star Sdn Bhd

Receptionist cum Admin Clerk

M-Cube Engineering Sdn Bhd

General Clerk / Purchaser

Pacific Wise Sdn Bhd

General Clerk / Admin Clerk

UCP Sport Sdn Bhd

General Clerk

Powder Coating Malaysia

Workshop Clerk

Vital Healthcare Sdn Bhd

Account Clerk

A & N Premium Sdn Bhd

Quantity Surveyor Cum Admin Clerk

Hobart Dynamic Resources Sdn Bhd

Site Clerk

Kevo Bina Sdn Bhd

Admin Clerk / Store Assistant

Home Style DIY Trading

Account Clerk

Management Support System Sdn Bhd

Invoicing Clerk

Cheetah Coporation (M) Sdn Bhd

Admin Clerk (Chinese Speaker)

FEN Education Sdn Bhd

Clerk (Mandarin Speaker)

FEN Education Sdn Bhd

General Clerk cum Customer Services

Fengshui Republic Sdn Bhd

General Clerk cum Accounts Assistant

SPM Hardware

Clerk

Red Ant Print Sdn Bhd

General Clerk

UTD Engineering

Sales Clerk

Jasa Kita Auto Sdn Bhd

Internship for Marketing Clerk

AIT Management Consultants Sdn Bhd

Account Assistant and Admin Clerk

Sweet Home Garden (MM2H) Sdn Bhd

General Clerk Admin

Universal Standard Steel Engineering Sdn Bhd

General Clerk

Big Land Management

Admin Clerk

NSS Construction Sdn Bhd

Internship for Finance Clerk

E-Content (M) Sdn Bhd

Clerk

Chong Seelah Mohamad

Account Clerk

Long Sheng Crane & Trading

Account Assistant / Admin Clerk

Milky Way Food Industries Sdn Bhd

General Clerk Admin

Company Confidential

Kuala Lumpur

General Clerk

AMWE Sdn Bhd

Marketing Clerk

AliSome

General Clerk Admin

Only Love Florist & Gifts

Data Entry Clerk

Hong Kong Sa Sa (M) Sdn Bhd

Senior Conveyancing Clerk

Wilson Leong, Ong & Lean

Business Development Clerk

VTs Consultants & Engineering (M) Sdn Bhd

General Clerk

ILOHA Culture Centre Sdn. Bhd.

Cashier cum Clerk

THM Motorcycle Trading Sdn Bhd

Clerk cum Accounts

Company Confidential

Account Clerk cum Purchasing

Holm Decor Sdn. Bhd.

Admin Assistant / Clerk (Mandarin Speaker)

Asanware Sdn Bhd

Invoice Clerk

Jun Lee Sdn Bhd

General Clerk

Kass International Sdn Bhd

Invoicing Clerk

Starkiss Food Corporation Sdn Bhd

Admin cum Account Clerk

Satu Solution Corporate Service

Terengganu

Tengah meng google, nanti jumpa saya add sini

35 Malaysian Blogger Kongsi Pengalaman Temuduga

Assalamualaikum, dalam banyak banyak tips temuduga. Maklumat yang penting yang patut cari ialah soalan temuduga itu sendiri. Kiranya apa yang ditanyakan pada orang yang datang temuduga tu. Kalau anda tahu maklumat ini, boleh kata best sangat lah.

Untuk itu, yang terbaik. Cari kawan yang pernah pergi temuduga yang anda plan nak pergi. Tanya dia macam macam. Itu pun kalau dia nak share. Sebab banyak yang tak nak share. Contoh macam kawan saya dulu, saya selalu tolong setup machine untuk product dia. Entah tiba tiba, dia masuk ada satu kilang yang saya nak sangat masuk, dan bila saya tanya dia. Macam mana dia dapat, senyap gitu je.

Memang buat kan saya rasa &&^\$((&HW. Geram...

Tapi untuk anda, yang lebih suka cari jawapan di Internet. Ini peluang yang terbaik. Memang ramai blogger yang suka share pengalaman temuduga diorang. Termasuk saya. Contoh pengalaman [temuduga saya dengan TNB](#) sebelum ni.

Tapi sudah pasti tak ramai yang boleh hadam betul betul kan. Sebab bukan semua yang datang blog saya kelulusan engineering. Untuk itu, saya rancang nak kumpulkan sebanyak boleh pengalaman yang blogger kongsi di blog diorang, paste kan disini.

Harapannya, untuk anda tak susah susah cari di Google satu persatu. Tapi untuk yang senarai ni jangan anda cari satu satu pula. Cuba tekan 'Control F' untuk buat carian pada jawatan yang anda nak.

Kalau tak jumpa juga, baru lah cuba cari satu satu ya.

Swasta

Oleh blogger [Anak Wak Mail](#) Tidak dinyatakan jawatan secara tepat, tapi ada 2 pengalaman temuduga swasta dan 1 pengalaman temuduga dengan kerajaan.

Si Elia [dari JejariRuncing](#), pernah bekerja dengan CIMB + Sime Darby + OCBC Bank

Temduga Public Bank oleh Aliff Haikal dari [ekaldude](#)

Temduga SLIM CIMB oleh [AcuYuhan](#). Selepas baca 2x post tentang SLIM, baru saya fahamkan kewujudan dan tujuan SLIM ni. Bagus juga korang join ya..

Temuduga Kerani Admin oleh [CikTom](#)

Guru Tadika Pendidikan Islam oleh [AthirahAmri](#)

Temuduga untuk company swasta oleh [Mar Mansor](#), tapi saya rasa macam tak jumpa nama company. Tapi yang pasti, jawatan ni macam yang level executive untuk kilang kilang besar. Bagus juga baca ni... Anyway, saya rasa ini bukan pengalaman temuduga level saya yang sekadar technician bawahan ni.

Temuduga Sebagai Interpreter Bahasa Russia oleh [Saudara Ariff Shah](#)

Pengalaman Temuduga Syarikat Swasta, Engineer oleh pari pari comel,
di <http://pari2cumel.blogspot.my/2010/07/pengalaman-temuduga.html>

Kerajaan + Badan Kerajaan

Pengalaman Temuduga untuk Pengambilan Kadet Inspector Polis di [NURKASIHSUCI](#)

Ujian Fizikal Inspector, oleh [mulut bisul](#)

Pengalaman Temuduga JAWI oleh [Blogger Duadz](#)

Pembantu Tadbir oleh [Kakak Tiri Cinderella](#), artikel ni sangat menarik lah bagi saya. Siap si Cinderella ni senaraikan dialog apa yang disembangkan. Boleh baca boleh baca.

Temuduga Suruhanjaya Perkhidmatan Pelajaran, SPP, saya rasa ni jawatan untuk jadi Cikgu. Oleh blogger [Tuan Yazid Rosly](#)

Pengalaman temuduga untuk kursus pendidikan awal kanak kanak KEMAS oleh blogger [Misz Keju](#)

Untuk artikel dari blogger Seorang Syed ni, beliau bukan kongsi pengalaman temuduga CIKGU. Tapi lebih kepada beberapa tips yang saya kira, bagus juga kalau saya share kat sini.

Anda boleh baca lebih lanjut di blog beliau, [Tips Temuduga IPG](#).

Ini lagi satu pengalaman temuduga IPG yang saya baru jumpa, daripada Karimah Zulkafali dengan blog nya [theonlygirl98](#)

Pegawai Perubatan UD41 oleh [Nor Ain](#)

Temuduga Latihan Separa Perubatan oleh [Blogger Sazriman](#)

Temuduga Separa Perubatan oleh [Eli](#)

Temuduga Separa Perubatan oleh [Pojie](#)

Temuduga Separa Perubatan oleh [Alieya Mustafa](#), [Faizal Alias](#), saudara [Khairilz](#)

[Pegawai Imegresen](#) oleh Cik Misteri

[Pengalaman Temuduga di UM dan UKM](#) oleh Dunia Impian Fatin

Pengalaman Temuduga Pegawai Tadbir Diplomatik (PTD) oleh [Munirah Kadir](#) , [Zikri Husaini](#) dan Cik Puan Siti dari [Lemah Gemalai](#)

Pegawai Penguatkuasa oleh [Liza Razak](#)

Penolong Pegawai Tadbir oleh [blogger Bukit Besi](#)

Temuduga Pembantu Tadbir oleh blogger [Yaya](#)

Temduga dari SPA untuk Jawatan Pembantu Tadbir oleh [PIP00.my](#)

Lagi temuduga SPA untuk jawatan Penolong Pegawai Perancang Bandar Gred J29 oleh [Umi Zuhirah](#)

Penolong Akauntan G27 oleh Noryda Jaafar di blog [muahxmuah](#)

[LHDN + Kastam](#) oleh Linz Kushina

[Pegawai Penerangan](#) oleh Mrs Cancer

Lain Lain

Cara SUSUN RESUME? Saya tak pernah cover yang terlalu detail tentang susunan file sijil sijil semua. Sebab benda ni simple sahaja. Tapi ada sorang blogger yang golongan cerdik pandai (tak sangka ada blogger level master atau phd) kongsiikan pendapat.

Bagus juga kalau korang baca, dari [normsuperb.com](#)

Temuduga Mass Communication (MassComm) oleh [Blogger EKA](#)

UMI Sakura, saya tak pasti apa ni temuduga apa. Ye la dah peringkat sarjana sarjana ni. Saya sampai diploma je ni. Tapi cara nya macam nak minta support program latihan pun ada. Apa apa pun, tajuk artikel oleh Umi Sakura ni ialah Temuduga

Program HLP (Sarjana).

Yang saya suka nak share ialah, Umi Sakura ni ceritakan detail setiap perbualan yang diorang bualkan masa dalam interview, anda boleh baca lebih lanjut di blog beliau, oleh [umisakura](#)

Ada blogger nama Bedaduz, saya pun tak pasti kenapa nama dia jadi macam ni. Apa apa pun, beliau ada kongsikan tips temuduga Polis yang sangat detail. Boleh baca di blog beliau, [proses pemilihan inspector polis](#)

Huh. Habis pun.

Penat aku.

Eh kalau anda ada apa apa untuk share, apa nak tahu tentang alam pekerjaan. Jangan lupa contact saya ya. Yang terbaik tinggalkan di komen bawah ni. Nanti saya akan link kan ke mana blogger lain yang buat. Atau pun, kalau saya tak jumpa. Saya akan buat post baru untuk anda, tapi memang makan masa sikit lah ye dek.

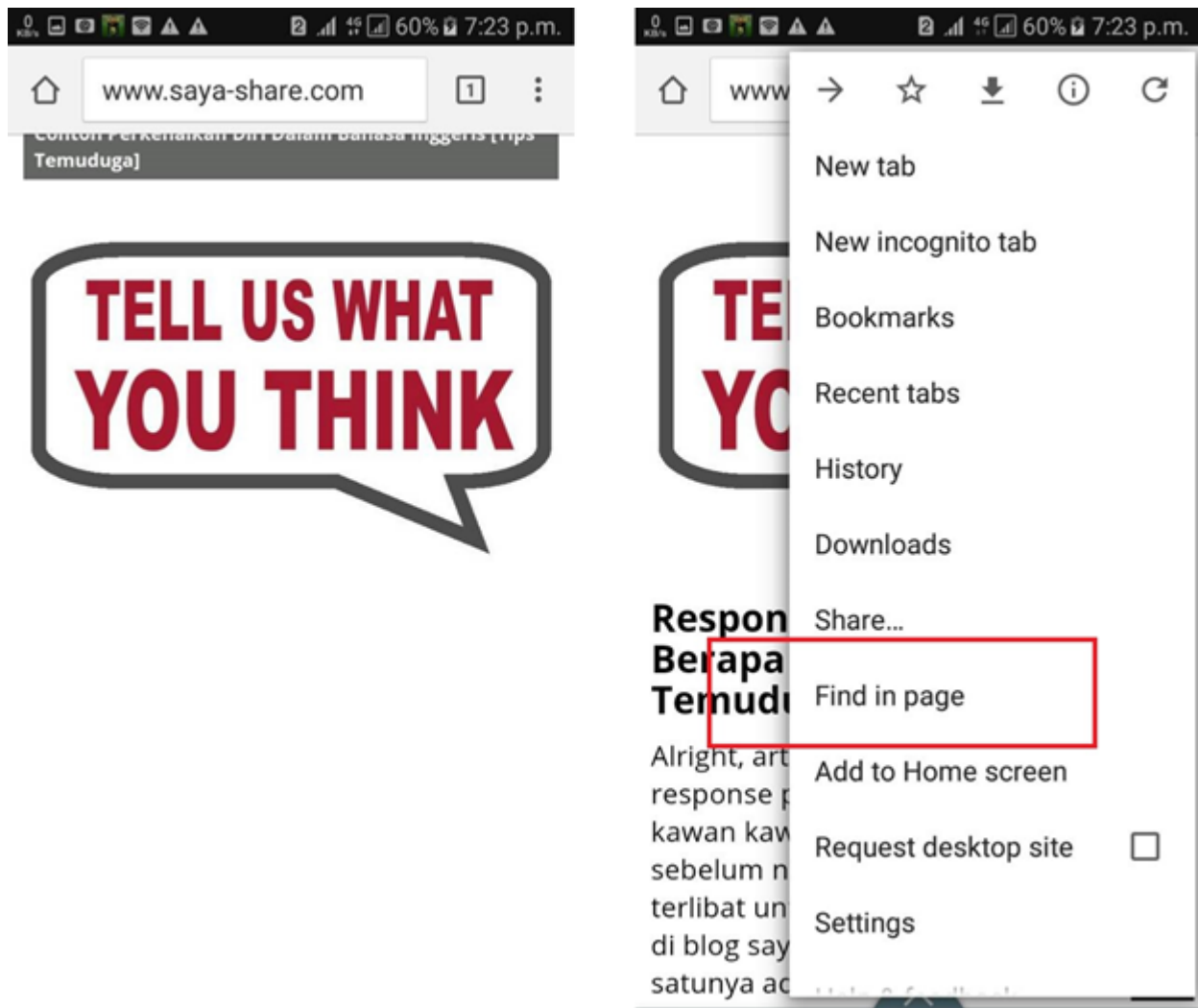
Untuk sapa sapa yang skip bacaan terus sampai ke hujung bawah ni. kalau anda scroll up balik atas. Tak perlu baca semua pun. Hanya control F, dan search keyword yang korang nak tahu. Tapi jangan tulis penuh perkataan yang nak dicari tu. takut takut apa yang saya tulis tak sama macam apa yang anda tulis.

Nanti terus kata saya tak cover pula.

So kalau nak tulis, mechanical mahu pun mekanikal untuk bahasa melayunya, gunalah perkataan macam 'mecha' atau 'mek'. Dan search search next next sahaja.

Tapi kalau mobile user macam mana pula nak control F?

Caranya, click pada button menu browser Chrome (kalau guna chrome juga lah) di bahagian paling atas. Contoh macam gambar bawah ni.



Lepas tu, akan ada menu menu lain yang keluar lah. Anda pilih 'find in page'.

Dan boleh lah tulis apa nak cari.

Alright...itu sahaja.

Minta tinggalkan komen sikit di bawah...

CheckList 10 Idea Untuk Cari

Kerja

Salam.



Checklist ini sebenarnya adalah antara video siri panduan cara buat resume saya yang terakhir. Kalau anda masih lagi belum dapatkan nya. Boleh subscribe email anda di bawah. Saya akan beri penerangannya secara VIDEO supaya lebih mudah untuk faham.

Tapi video penerangan untuk check list ni bukan hari ni ya. Tapi hari ketiga.

Hari pertama, kita akan belajar cara buat resume.

Hari kedua, saya akan tunjukkan hasil nya kalau kita gunakan template premium resume.

Hari ketiga, baru lah saya akan kongsikan checklist ni...

Baik lah, insyaAllah kalau tiada apa lagi kekeliruan. (boleh tinggalkan komen di komen kalau anda ada)

Saya nak mulakan penerangan secara bertulis untuk kesemua point yang saya buat di atas.

Kalau anda perhatikan warna nya, ada 3 warna utama kan?

1. Kemerahan – untuk saya bahagikan cara cari kerja kerajaan.
2. Kebiruan – untuk cari kerja di sektor swasta
3. Kehijauan – secara OFF LINE

Saya pun tak tau kenapa saya bahagikan kepada 3 warna ni. Cuma kalau letakkan warna warni nampak lebih serabut. So saya buat macam ini sahaja. Apa pun, 3 kelompok ini lah cara cari kerja yang paling utama. Ada lebih 10 atau 11 cara untuk kita gunakan.

Pastikan anda guna kan kesemuanya. Jangan skip skip.

Kelompok Pertama – Cara Cari Kerajaan.

Memang sepatutnya, sebaik sahaja graduate atau pun sebaik sahaja habis SPM. Jangan tunggu lama dah, terus register butiran anda di SPA. Boleh kata semua orang buat macam ni. saya pun buat . Cuma sampai sekarang masih lagi tak dapat apa apa panggilan.

Isteri saya pun dah dapat.

Abang saya pun dah dapat siap boleh tukar kerja antara jabatan kerajaan lagi.

Kakak saya pun sudah juga.

Kami ada 6 beradik. 3 kerja dengan GOV (sorang adik saya dapat sebab ada orang dalam bukan SPA). Saya dengan abang lagi sorang, kerja swasta. Manakala adik perempuan yang paling kecil, baru habis praktikal. #saja-nakcerita

So, ingat ya. Mesti kena daftar SPA secepat mungkin. Untuk pendaftaran secara online ni memang ambil masa sikit. Leceh. Semua benda nak kita letak. So harap bersabar ya...

Selain daripada SPA untuk dapatkan kerja kerajaan, boleh cuba cara lagi 2 yang saya kongsi di kotak atas tu.

Cara Cari Kerja Swasta Secara Online...

Jobstreet memang tempat cari kerja yang paling utama lah. Sejak dari zaman abang abang kita pun juga kot. Sebab jobstreet ditubuhkan agak lama.

Dan sekarang ni, kalau anda view page Jobstreet, hampir 5

hingga 6 jawatan kosong baru mengikut sektor sektor ada ditawarkan.

Jadi, sangat sangat penting untuk daftar jobstreet. Ibarat SPA untuk swasta lah Jobstreet ni.

Selain dari Jobstreet, ada lagi 2 website utama yang anda kena daftar dan juga aktif masuk tiap tiap hari.

MauKerja dan juga JobsMalaysia.

MauKerja masih lagi boleh kata baru dalam dunia jawatan kosong ni, so mungkin tak berapa banyak jawatan kosong untuk sesetengah sektor. Tapi tak mengapa, ada baik nya juga. Sebab kan MauKerja masih lagi baru, tak ada lah ratus ratus yang apply untuk satu kerja macam jobstreet.

Makanya, peluang untuk kita dapat kerja lebih baik sebab jumlah pemohon tak seramai Jobstreet.

Disebabkan penting nya untuk daftar ke tiga tiga website ini, saya ada sediakan post khas untuk pendaftaran..

[Jobstreet](#)

[MauKerja](#)

[JobsMalaysia](#)

Untuk 3 website utama ni, kalau saya. Saya tak apply sahaja.

Sebaliknya, saya apply, saya contact kilang tu, dan tanyakan tentang kekosongan jawatan kosong nya tu.

Dan terus saya minta untuk hantarkan resume secara online, mungkin by email juga pada HR mereka.

Ini lagi terjamin, nak tunggu dapat response dari kilang atau syarikat yang anda pohon di Jobstreet ni makan masa juga.

Ada lagi satu artikel yang elok juga kalau anda baca, ialah

perbezaan antara ketiga tiga website utama ni.

Ini dia, [Jobstreet VS MauKerja VS JobsMalaysia](#)

Ada lagi satu cara cari kerja yang bapak punya penting juga.

Iaitu, cari di Google.

Buat lah carian macam, 'jawatan kosong kerajaan'.

Atau pun badan badan di bawah kerajaan, seperti contoh " jawatan kosong lembaga air " contoh nya.

Atau pun lagi, " jawatan kosong di 'tempat yang anda nak' ".

Tujuannya andalah untuk mencari jawatan kosong yang disenaraikan oleh blogger blogger yang memang rajin duk kumpulkan jawatan kosong di satu satu blog nya.

Tapi jangan terus cari, tekan button 'Tools' dan pilih kan tarikh yang mungkin sebulan yang lepas. Atau custom ikut pada masa yang anda rasakan tak terlampau lama sangat.

Macam saya buat di bawah ni



Kalau tak, entah tahun tahun bila punya jawatan kosong pun ada disenaraikan di Google juga.

Selesai secara ONLINE.

Sekarang secara OFFLINE pula.....

Antara banyak banyak cara atas ni. cara ni lah yang paling banyak keluarkan duit.

Macam saya sebelum ni, nak pergi print 10 set resume sahaja sampai 20 ringgit pun pernah. Belum masuk nak post ekspress lagi.

Oh ya, saya print semuanya berwarna untuk naikkan semangat orang yang baca. Dan hanya gunakan post ekspress untuk jawatan kosong yang saya benar benar nak sangat sahaja.

Saya asal Ipoh. Ipoh bukan lah tak ada kilang yang besar besar.

Tapi kilang di Kulim dan Penang lagi besar. So saya merantau... Terpulang pada anda, nak apply tempat kerja yang dekat dekat atau jauh sikit.

Kalau tak ada modal, kerja dekat dekat dulu. Macam saya.

Lepas ada modal, dan keberanian untuk berdikari. Baru lah boleh cuba merantau.

Point yang saya nak kongsiikan secara bertulis ni sudah nak habis dah. Mungkin ada lagi untuk dalam versi video yang saya tontonkan kepada anda. jadi sila subscribe.

Cuma saya nak sentuh lagi 1 point takut takut kalau anda masih lagi tak berminat untuk subscribe.

Iaitu Open Interview.

Open interview, kebanyakan pasti kita akan tahu dalam tempoh yang singkat. Kiranya lagi berapa hari baru sampai ke telinga kita.

Jadi, itu sebab, resume kita kena sediakan awal awal. Pastikan sentiasa up to date.

Resume jangan tangguh tangguh nak buat. Nanti bila sampai masa untuk kita guna, takut takutkan buatkan kita rasa malas nak apply kerja atau pergi mana mana open interview. Atau walk in interview.

Untuk itu, saya ada satu artikel khas, yang saya kongsi pengalaman saya di Penang.

[Kalau ada 800 orang depan anda, nak stay ke nak cabut?](#)

Boleh baca di sana. Sekian sahaja. Terima kasih.

Untuk siapa yang subscribe, insyaAllah dalam masa beberapa hari, saya akan hantar email lagi untuk follow up resume anda. cara cari kerja anda.

Jangan segan segan untuk email saya, insyaAllah saya akan jawab dan bantu...

Pinjaman Peribadi Swasta— The Ultimate Pendapat dari Hati

Nak buat pinjaman peribadi ya? Ok jum jum..

Dengar nasihat pakcik ni..

Mula mula sekali..PakCik nak cakap, kalau boleh. Kalau benda ni tak perlu, kalau benda ni boleh sahaja korang pinjam pinjam

kat kawan atau sedar mara. Pinjam lah dari diorang dulu. Sebab nanti nak bayar nye balik, akan rasa menyesal punya.

Saya ada open PERMOHONAN ONLINE untuk ANDA kalau nak buat Pinjaman RHB atau Aeon. Terutamanya di kawasan Utara Malaysia. Kalau berminat, boleh whatsapp saya di bawah
SEKARANG
[chat]

Itu sebab, idea terbaik untuk buat pinjaman peribadi ni ialah lari daripadanya. Kiranya jangan buat.

Seperti motif blog ni sendiri. Untuk cari kerja dan nasihat financial dari saya, cuba lah rancang perjalanan hidup korang elok elok supaya tak terpaksa menanggung pinjaman bank. Ingat!!! Kita hidup di Malaysia ni, sepatutnya ada dua jenis loan sahaja. Rumah dan kereta.

Itu pun dah nak dekat 2k juga tau. Rumah confirm 1k, kereta 700 juga kebiasaannya..

Ok itu dia nasihat pertama untuk buat pinjaman peribadi. Iaitu, jangan buat terus. Rancang kewangan elok elok supaya anda tak buat.

Eh.tapi kan.

Katakan korang buat loan, mungkin dalam 3 tahun ke. Bila korang bayar cantik, nanti nak buat loan rumah ke kereta ke akan lebih mudah lepas. Sebab bank tahu rekod pembayaran korang cantik. Kiranya, bank ni dia bukan fikirkan orang ada basic yang cukup ke tak sahaja. Malah sifat rajin bayar ke tak tu yang paling penting.

Done nasihat yang kedua lah ya tu.

Nasihat ketiga pula ialah.

Sudah pasti kita mesti nak cari bank yang paling rendah rate bayaran bulannnya. Atau pun total bunga yang kita kena

tanggung.

Sepanjang apa yang saya tahu, antara yang paling rendah ialah MayBank, Al Rajhi Bank..

Yang AlRajhi Bank tu memang tersangat rendah lah kot.

Tapi walaupun semua semua ni rendah, kita akan ada masalah dekat basic yang perlu untuk lepas. Sebab kebanyakannya semua nak 2k ke atas. Atau pun 2500 ke atas sebagai basic. Ini basic ya, bukan gross income atau pun termasuk OT.

Berikut adalah table untuk pinjaman peribadi beserta basic yang anda perlu lepas.

Contoh Resume Premium – Set 3

Salam,

Dalam post ni, saya akan review beberapa [modern design premium resume](#). Sebelum ni, saya ada kongsikan Set 1 dan Set 2. Korang boleh tengok juga di sana. Tapi untuk kali ni, di set 3, saya nak review juga antara design yang best best. Yang appealing sekaligus buatkan permohonan jawatan kosong anda lebih baik. insyaAllah.

[Contoh Resume Premium Template – Set 1](#)

[Contoh Resume Premium Template – Set 2](#)

Adakah MESTI untuk Beli Premium Template Resume ni?

Sudah mesti lah tak, even masa sendiri minta kerja pun saya tak pernah pun beli. Tapi sejak dalam 1 tahun ni, saya mula browse browse internet untuk cari template yang lebih sesuai

untuk buat resume saya lebih menonjol.

Pernah tak case study tentang resume?

Saya berjaya kumpulkan 20 case study tentang resume. Elok lah kalau orang baca baca. Ini dia artikel nya, **case study resume yang anda perlu tahu.**

Saya tak nak ambil semua, tapi saya nak tarik 1 point sahaja..

The average time spent by recruitment managers for analyzing a resume is: 5 to 7 seconds.

So apa jadi ni? lebih kurang 5 – 7 seconds sahaja diorang tengok?

Wei, kita sediakan resume ni berhari kot. Ada yang sampai sebulan pun tak siap. Andai kata siap pun, bila kita baca satu satu pun rasanya memang perlu lebih 7 saat kan?

So apa yang sudah terjadi?

Sebab resume tak nampak appealing. Design unik tak ada. Template bosan yang anda guna tu 100 orang lagi dah guna. So mana tak nya diorang rasa akan skip.

Itu sebab kita perlu design design macam ni, supaya buat mata mereka terbolang berhenti tengok resume kita.

Jelas?

Oh ya, andai kata anda masih lagi nak dapatkan resume yang PERCUMA, boleh sahaja dapatkan di link ini, <https://templates.office.com/en-us/Resumes-and-Cover-Letters?page=2>

Itu memang template percuma dari Microsoft Words sendiri.

Cara Nak Pilih dan Beli

Rata rata template resume ni bukannya dalam bentuk word. Ada

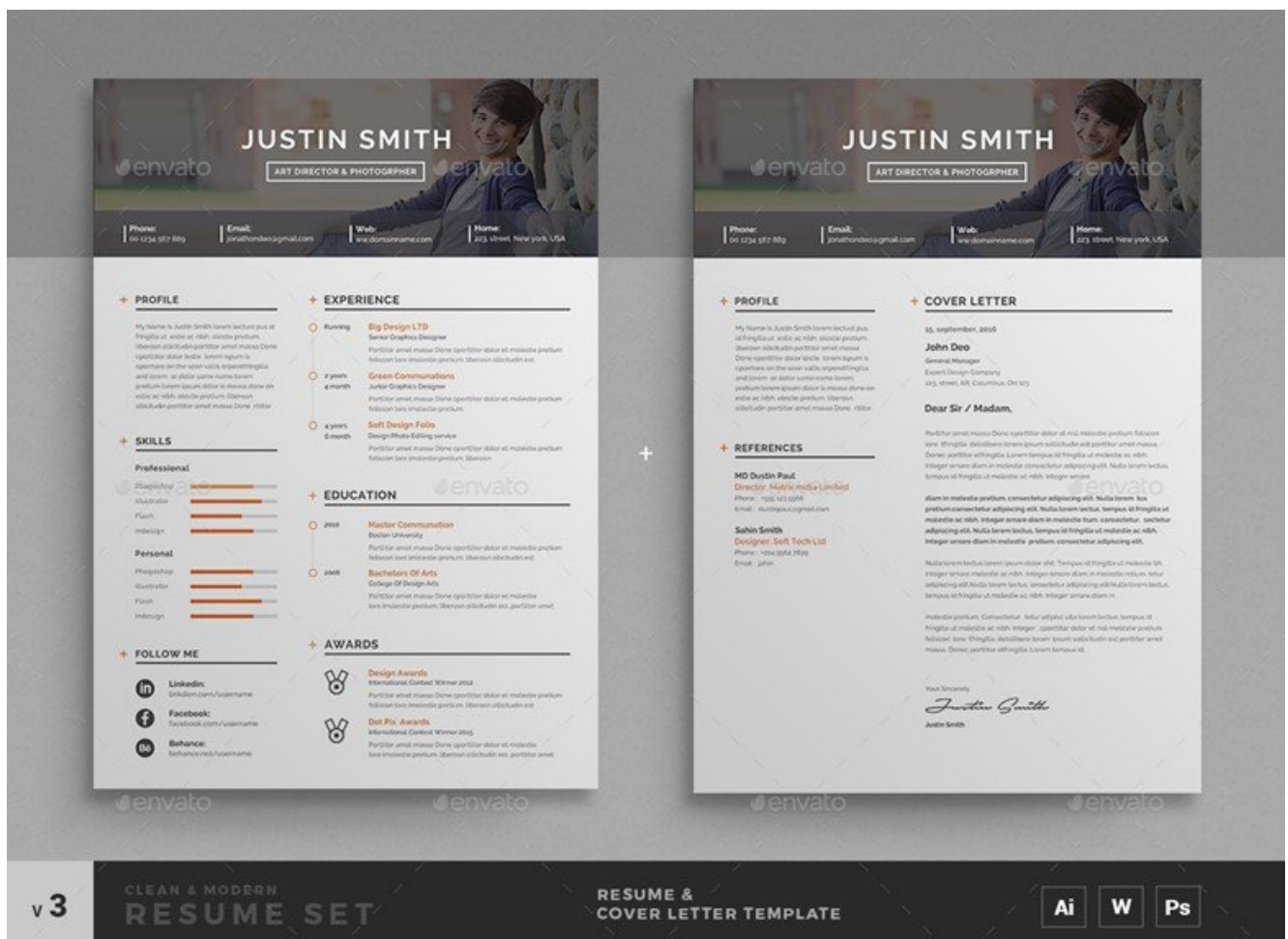
yang photoshop, AI atau pun software software design yang lain. Yang menarik perhatian saya, dan memudahkan saya untuk edit sudah semestinya lah kalau template tu khas untuk Words.

Jadi itu lah yang saya kumpulkan dalam set 3 ni. kalau tak silap, set 1 dan set 2 ada yang tidak boleh gunakan microsoft words.

Nak beli? Boleh guna Debit Kad. Atau pun...kalau, saya pun boleh beli kan untuk anda, mana yang rasa kekok nak beli online. Tapi kena transfer duit kat saya lah ya....

Baiklah, tanpa buang masa.. Lets Jum..

Clean and Modern Resume Set – \$7



[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)

Clean Resume Word – \$7



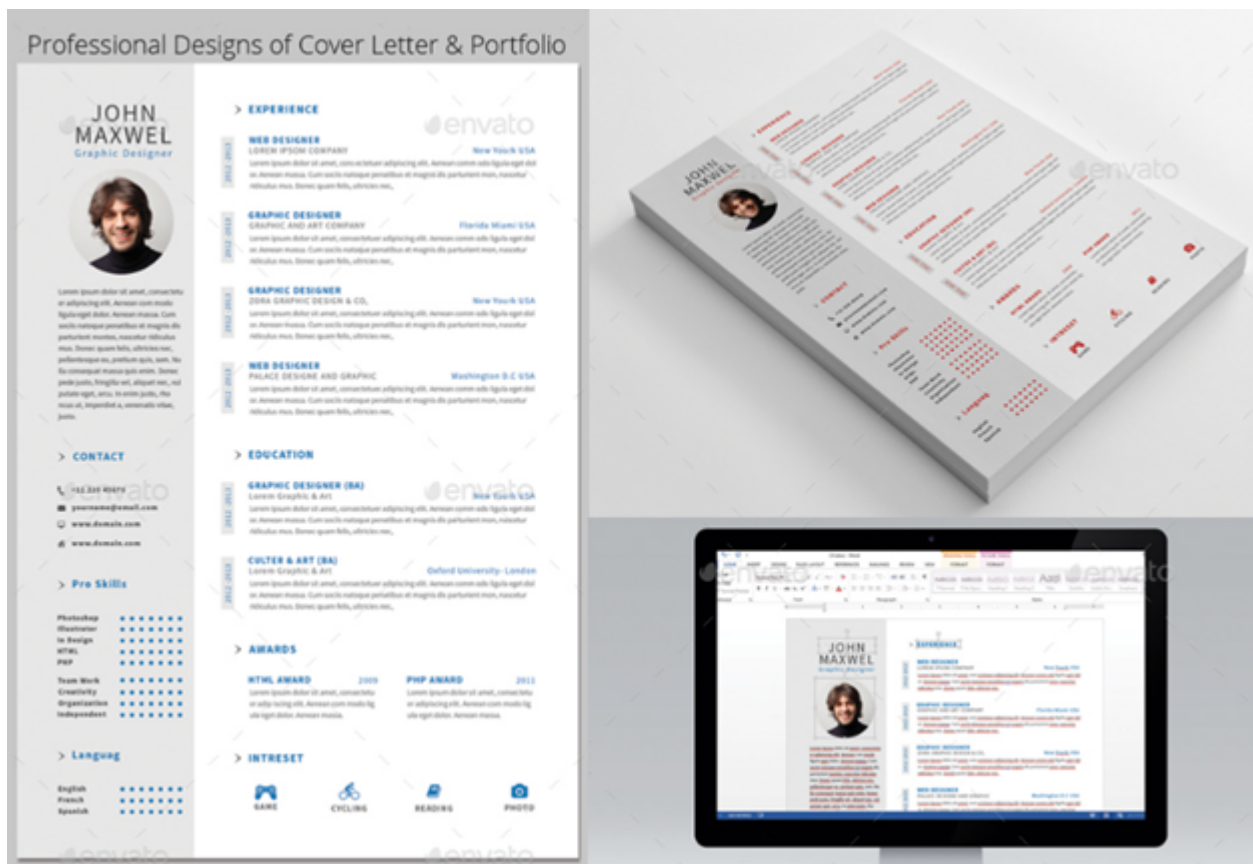
[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



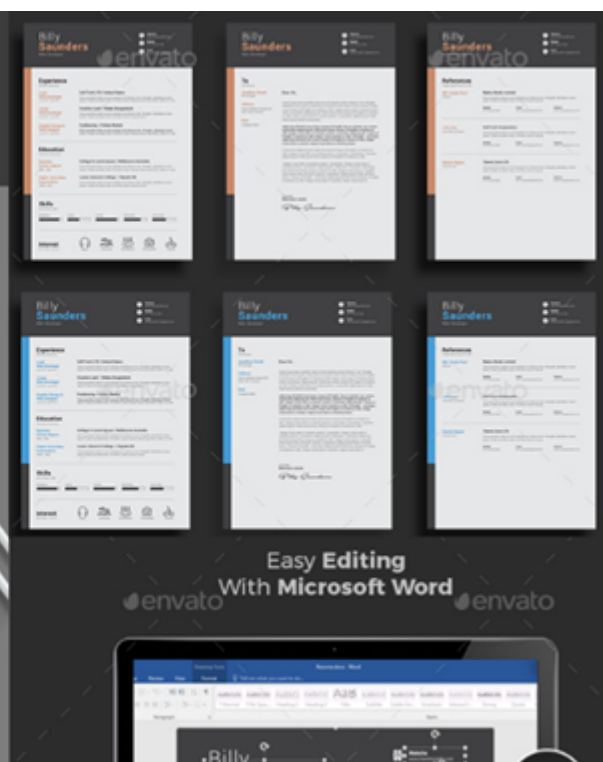
[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



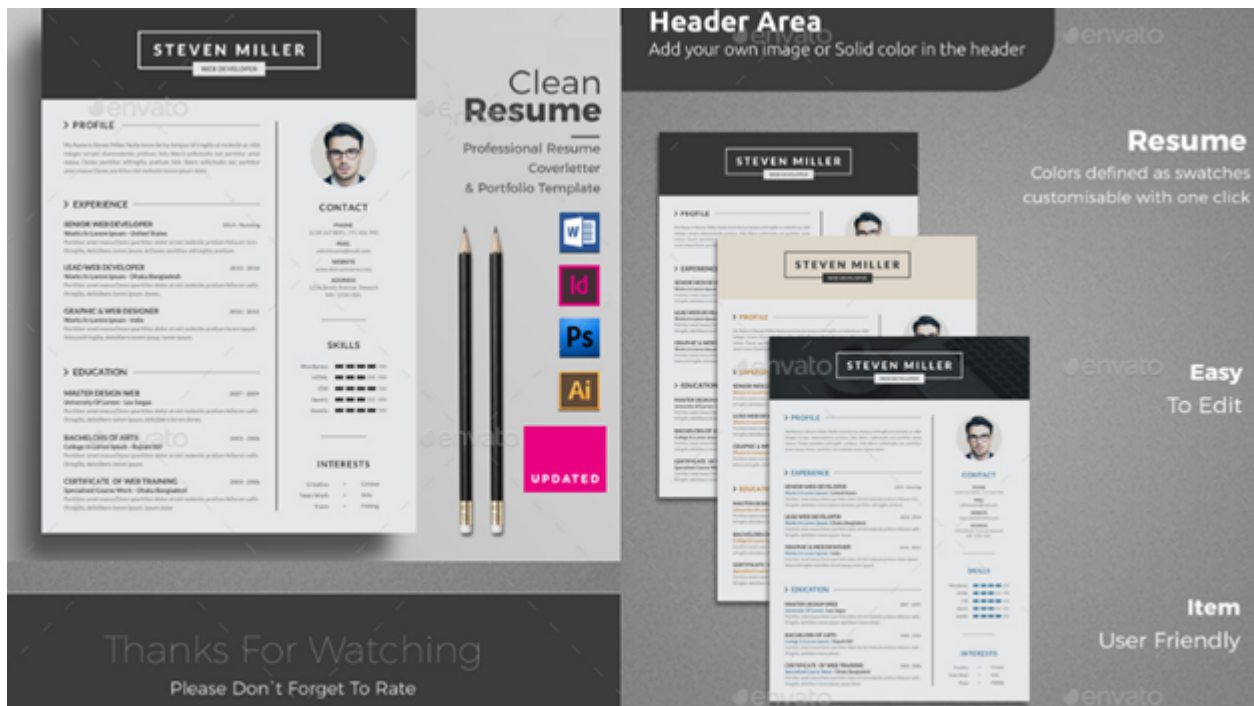
[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)



[KLIK DI SINI UNTUK HARGA](#)

Atau pun anda boleh dapatkan resume bundle

SAVE WITH

RESUME BUNDLE

3 Top Resume Items

~~\$21~~

\$11

W

Ps

Ai

Id

CLICK TO SEE DETAILS

EXPERIENCE

SENIOR WEB DEVELOPER

Senior Web Developer

Senior Web Developer

LEAD WEB DEVELOPER

Lead Web Developer

Lead Web Developer

GRAPHIC & WEB DESIGNER

Graphic & Web Designer

Graphic & Web Designer

EDUCATION

MASTERS DESIGNER

Masters Designer

Masters Designer

BACHELORS OF ARTS

Bachelors of Arts

Bachelors of Arts

CERTIFICATE OF WEB TRAINING

Certificate of Web Training

Certificate of Web Training

DAVID JOHNSON

WEB DESIGNER

JUSTIN SMITH

ART DIRECTOR & PHOTOGRAPHER

PROFILE

Senior Designer

Senior Designer

EXPERIENCE

Senior Designer

Senior Designer

SKILLS

Professional

Personal

EDUCATION

Masters Designer

Bachelors of Arts

AWARDS

Senior Designer

Senior Designer

Kerja Dari Rumah Yang Boleh Dipercayai

Baiklah...

Saya start mula minat dengan perniagaan internet + blogging ni sejak 2008 lagi. Masa tu saya lebih kurang semester ke 3 di Universiti. Sejak dari situ, sampai lah sekarang. Saya memang minat bidang ni.



Image Credited : [MakeMoneyOnline](#)

Bagi saya. Bidang ni, best. Satu suasana kerja yang langsung tak terikat dengan mana mana kekangan masa.

Dan sepanjang saya buat dan belajar bisnes ni. memang ramai

yang jenis yang macam najis.

Maksud saya jenis yang macam ni..

Jual produk, tapi duk kesahkan pasal untung dia je.

Ibarat macam ni. si Ali ni, jual produk. Mungkin produk tu, 'cara buat bisnes internet' lah lebih kurang. Yang saya benci, yakni memang ramai sikap ni antara kita. Si Ali ni akan bangga sebab sale dia menjual sahaja.

Itu yang saya benci.

Padahal, sepatutnya dia berbangga dengan berapa orang yang dia dah berjaya bantu.

ITU YANG PALING UTAMA..

Lepas tu, duk gigih Ali menayang diri di social media dia pandai berniaga.

Dah la orang melayu ni, kalau produk macam haprak memang malas + malu nak minta ganti rugi.

Malu nak minta duit balik.

Saya bukan kata orang lain ya. Saya mengata diri sendiri.

Memang malu nak minta duit balik. Tapi, kalau dengan orang putih. Rasanya dekat 4x dah pun ada.

Dan disebabkan masalah yang memang berleluasa ni.

Saya rasa, elok saya buat kan satu post khas untuk ingatkan anda.

*PERCAYAKAN SATU BENDA NI... SUSAH NAK CARI ORANG YANG BETUL
BETUL NAK BANTU HANG PUNYA*

Dan berikut antara beberapa IDEA yang anda boleh buat duit dari rumah..



ImageCredited : Successful Freelancer with [Arianna Orland](#)

1. Jadi freelancer di Internet

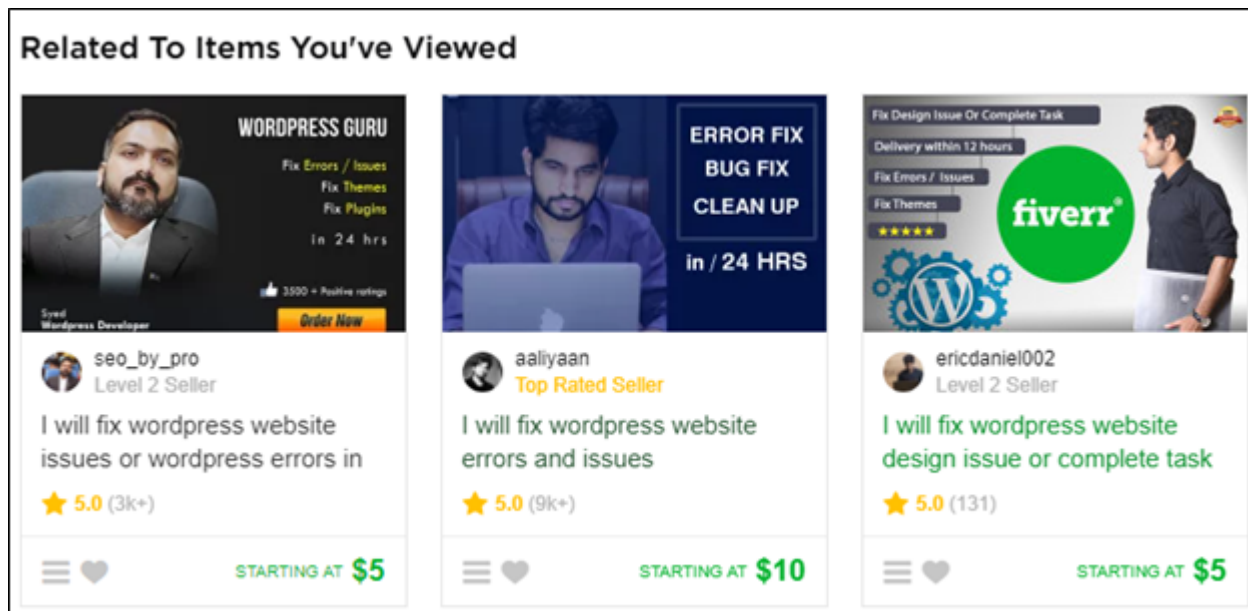
Freelancer ni memang popular. Saya tak nak guna ayat “ memang ramai yang dah berjaya jadi freelancer “. Sebab seramai mana pun yang berjaya. Lagi ramai yang tak berjaya. Walaubagaimanapun, anda boleh cuba.

Untuk jadi freelancer anda boleh jadi freelancer untuk apa sahaja.

Antara yang popular

1. Buat artikel untuk bahasa Melayu, atau pun bahasa Inggeris.
2. Jadi designer yang jenis menggunakan photoshop itu semua.

Saya bagi contoh 2 sahaja. Untuk tahu lebih banyak idea idea yang anda boleh buat. Pergi ke website macam Fiverr.



Caranya ialah anda browse dari satu kategori ke kategori yang lain... Kemudian cuba relate kan dengan kebolehan anda. contoh macam saya, saya memang suka menulis artikel macam ni. so saya memang ada ambil upah untuk tulis artikel. Dulu lah, sekarang saya sudah tak ada masa untuk buat ini semua.

Jangan hanya letakkan artikel sahaja sebagai sebab anda jadi Freelancer, yang lain pun lagi banyak ada. So, lagi sekali. Cuba browse mana kategory dan relate kan dengan apa yang anda boleh buat juga.

Selain dari Fiverr ada banyak lagi website lain.. Antaranya...

1. <https://www.fiverr.com/>
2. <https://www.upwork.com/>
3. <https://www.peopleperhour.com/>
4. <https://www.freelancer.com/>
5. <https://www.guru.com/>
6. <http://freelancewritinggigs.com/>
7. <http://ifreelance.com/>

INGAT!!! Untuk cubaan pertama, kedua, ketiga. Anda mesti failed punya. Bagus ke tak failed? Mesti lah tak bagus. Kadang kadang mesti ada dengar orang cakap **“bagus failed ni, supaya anda dapat belajar sesuatu”**.

Cewwah, bagi saya itu semua fikiran najis. “ **Ye la yang suka aq failed, supaya hang boleh jual barang kat aq lagi kan? “**

Tapi ingat salah diri sendiri juga. Bukan sebab anda failed tu adalah kesemuanya dari produk panduan belajar internet yang anda beli. Kemungkinan besar adalah dari diri kita sendiri yang lemah semangat.

Kalau nak jadi freelancer, yang paling penting anda mesti tahu market yang anda cuba nak dapatkan customer. Maksud saya, kalau website website macam atas tadi tu lebih kepada market orang putih. Tak semestinya kena guna website tu baru leh berjaya.

Boleh sahaja gunakan idea untuk buat apa dari website tu, dan promote di facebook masing masing. Kiranya untuk lawan dengan competitive nya orang putih dalam website tu memang susah.

So, lebih baik kalau fokus untuk market Malaysia. InsyaAllah, yang adik adik kecil comel yang masih lagi student tu senang sahaja nak dapat sales.

Apa yang saya sembang pasal nak jadi Freelancer ni tak tamat di sini. Saya masih lagi ada benda nak cakap, tapi cukup setakat ini lah sebab saya nak pergi ke cara buat lain untuk buat duit dari rumah pula.

Kalau anda berminat untuk tahu lebih detail tentang nak jadi Freelancer boleh tinggalkan komen nanti saya akan cuba fikirkan artikel yang lebih focus untuk membantu.

oh ya. Jadi freelancer atau dalam kata nama lainnya, anda tawarkan servis kepada orang lain...

2. Jual produk...

Kalau anda betul betul serius nak berniaga dari rumah ni. Idea saya ialah hasilkan produk dan cuba jual. Produk yang nak

dihasilkan seakan macam jadi freelancer tadi juga. Anda jadikan apa yang minat apa yang anda passionate dan keluarkan produk.

Wah bunyi macam susah juga tu ya.

Kalau minat mekup macam mana? Nak keluarkan brand sendiri pulak ke?

Tak semestinya..tak pa, baca dahulu sampai no yang 3 di bawah. Nanti anda akan lebih faham.

So, keluarkan produk sendiri boleh kata sangat best. Anda akan belajar banyak benda bila buat benda ni.

Saya ada lagi nak bincangkan tentang jual produk ni, iaitu bila dah pilih produk apa nak jual, mesti nak kena tahu cara marketing juga kan? **So saya akan hold dulu cara marketing ni,** sebab saya nak pergi no 3 dahulu.

3. Dan no 3 ialah, Jual Produk Orang lain...

Ini yang menjawab soalan makeup tadi, tak semestinya anda kena ada brand sendiri untuk berniaga dari rumah. So boleh sahaja jualkan produk orang lain. Saya rasa anda pun perasan, contoh macam Datuk Alif Terlajak Laris tu selalu cakap, kalau nak jadi agen ke apa boleh call no sekian sekian. Ini lebih kepada maksud saya no 3 lah ni. anda jadi agen atau pun boleh juga di panggil affiliate dan cuba jual kan produk orang lain.

Ada komisyen yang lebih daripada empunya produk sendiri. Semuanya bergantung kepada owner. Tapi insyaAllah lah, berbaloi..

Alrite, selesai idea untuk no 2 and no 3. Sekarang saya claim balik apa yang saya cakap kena tahu tentang marketing tadi. Saya ulang lagi sekali ayat nya lah untuk anda lebih jelas...

Bila dah ada produk sendiri, atau bila ada produk yang anda boleh jual kan. Atau pun anda sudah ada servis yang ingin ditawarkan. Tiba lah masa untuk belajar cara untuk jual barang itu pula atau cara untuk mempromosikannya. Dan berikut adalah antara beberapa idea + platform yang anda boleh gunakan untuk jual produk nun...

1. Di [facebook](#) – ini yang paling popular. Saya sendiri tak tau, dan saya sendiri pun tengah belajar
2. Guna blog + SEO – ini saya tahu
3. Guna [whatsapp](#) – ini saya tak tau
4. Guna [beetalk](#) + [wechat](#) – ini saya tahu juga sikit sikit, tapi saya tak suka buat cara ni
5. Guna sponsorship – kiranya, anda cari blog yang popular atau instafemes ke, atau pun facebook femes ke. Minta diorang promotekan produk anda. katakan anda bayar dia ni RM 300. Agak agak earning boleh tak dapat lebih dari 300. Kalau boleh, so ok lah tu. boleh la teruskan, dekat orang popular yang lain juga..
6. Oh ya..guna [Instagram](#). Saya sendiri tak ada Instagram.
7. Dan macam macam lagi... malas nak listkan semua...

Untuk pengetahuan anda. Di Malaysia, memang ramai so called Sifu yang boleh ajar anda cara marketing untuk setiap cara cara di atas ni. So hati hati lah ya..

Oh ya, anda juga boleh gunakan teknik teknik di atas tadi untuk marketkan bisnes freelance anda di no 1 tadi. Jelas?

Kesimpulannya?

So saya harap anda jelas kan? Basically, nak buat duit sambilan di rumah ni. Perlukan produk yang mungkin anda boleh keluarkan sendiri. Atau pun produk tersebut adalah dari orang lain. Jadi agen ke macam mana.

Then cuba jual kan.

Dan bila nak cuba menjual, anda mesti belajar teknik teknik

nya oleh Sifu Sifu yang memang ada buat program mengajar orang ni.

Eh..korang kalau betul betul berminat, tolong la jangan buat bisnes macam di bawah ni.. Memang saya benci betul...

Dan berikut pula, antara cara buat duit dari rumah yang saya rasa mengarut dan membuang masa. Tolong lah jangan join benda benda macam ni.

1. Lengkap kan **survey** untuk dapat duit
2. Join **forex** sebab forex itu haram
3. **Derma10**, dan cari lagi 10 orang untuk derma anda 10 – ini pun haram tau.
4. Anda nyatakan sendiri no 4 ni di comment, nanti saya reply...
5. **Binari**... Memang dapat duit banyak, saya ada member cina, amoi yang berjaya gila buat benda ni. tapi sebab kita orang Islam. Beringat lah ya, duit banyak pun hanya untuk seketika sahaja. Namun andai kata, anda nak juga duit banyak supaya boleh lebih mudah untuk mencari pahala. Silakan mencari duit dengan banyak, tapi mestilah dengan cara yang halal dan dirahmati... InsyaAllah

Sebenarnya, topik dalam artikel ni adalah terkeluar sedikit dari apa yang saya plan nak kongsi di SayaShare. So, kemungkinan besar saya tak akan update lagi tentang post yang lain.

So sila tinggalkan komen untuk mana penerangan saya yang mungkin mengelirukan anda.

Contoh Soalan Temuduga Untuk Fresh Graduate

Baiklah... Untuk sebelum ni. saya ada kongsi [soalan soalan lazim](#) bila anda datang temuduga. Memang bagus anda praktis soalan soalan yang macam ni. Ibarat macam sudah menjadi soalan bocor kan.

Tapi itu soalan yang lebih bersifat general.

Sekarang, post yang ini. saya nak kongsi soalan khas yang akan ditanya andai kata anda ni masih lagi fresh graduate pula.

Beza Soalan Yang Sudah Bekerja Dengan Fresh Graduate.

Sudah pasti melalui pengalaman yang diraih. Penemuduga memang lebih berminat untuk tahu pengalaman apa yang anda ada. Adakah pengalaman tu betul betul seakan jawatan kosong yang diorang nak bagi. Kalau tak 'seakan' pun. Mereka akan cuba 'sipi-sipi'. Cuba cari juga aktiviti yang sama.

Tapi sebabkan anda tiada pengalaman, fresh graduate. Sudah pasti focus perbualan temuduga lebih ke arah background study anda. + Plus juga dengan sikap + perangai + cara anda.

Semua 3 point ini memang boleh hanya dikenal pasti dengan cara anda bertutur.

Oh ya..Tempat latihan industri pun main perasan penting..

Itu sebab kena pilih tempat nak buat latihan industri betul betul...

***saya baru perasan, rupanya satu pun tips latihan industri saya tak buat, nanti saya akan linkkan di sini ya...

Ok lah. Kita terus kan dengan soalan soalan nya pula....

1. Apakah kekuatan anda

Bila anda jawab soalan macam ni, berdasarkan artikel karangan dari [TheMuse](#). Jangan beri jawapan yang membuta tuli. Sebaliknya, buat jawapan anda itu relevant dan specific dengan jawatan yang dipinta.

Selepas tu, tambahkan lagi kekuatan point anda dengan contoh contoh yang boleh membantu.

Seperti contoh, katakan saya jawab ‘ kekuatan saya ialah, saya memang sudah ada 3 tahun pengalaman menggunakan mesin A. saya percaya mesin A memang banyak digunakan di Syarikat sekarang ini kan?”

Ok itu dia contoh untuk point kekuatan.

Sekarang, tengok pula cara saya tambah point contoh, untuk kuatkan lagi motif saya tadi..

“dalam 3 tahun saya berpengalaman mengendalikan mesin A, saya bukan sahaja terlibat dengan meningkatkan mutu produk, malah ada juga terlibat dalam meningkatkan kualiti pengeluaran yang dihasilkan oleh mesin A”.

Lebih kurang macam tu lah.

Apa apa pun, ayat saya memang penuh dengan kencingan. Sebab saya nak bagi contoh.

Saya tahu, memang nampak mudah. Tak pa. slow slow..cuba bersedia dengan soalan seperti ini.

2. Apakah pula kelemahan anda

Kalau bicara tentang kelemahan, sudah pasti jangan lah kongsi perkara yang failed sahaja. Nanti macam mana nak dapat kerja? Sebaliknya, cuba selitkan dengan usaha usaha yang anda sudah buat untuk perbaiki kelemahan anda.

Seperti contoh saya sendiri.

Memang tak berapa reti sangat nak mencari kawan tau. Saya lebih suka duk tepi meja, dan fikirkan apa penulisan blog saya yang seterusnya.

Ini benda serius ni. saya memang suka macam ni. bukan lah tak sembang langsung. Cuma saya akan selitkan masa saya untuk hal ni.

Apa pun. Mungkin ayat yang saya boleh bagi contoh ialah..

“kelemahan saya sebenarnya ialah bergaul. Bukan lah saya tak reti berkawan. Tapi untuk permulaan mungkin saya agak susah sikit untuk rapat dengan orang lain. Tapi lama kelamaan, setakat ni, untuk previous working environment. Saya tak rasa kawan ada masalah dengan saya. Cuma mungkin perlukan masa sikit untuk berkenalan dan bergaul dengan baik”.

Ok? Lebih kurang...

Baru point kedua. Tapi dah 550 patah perkataan dah ni. tak pe, kita teruskan lagi...

3. Tell us about your major study

Soalan ni, memang confirm kena tanya. Time ni, kalau pointer OK, boleh lah dagangkan pointer anda tu. saya pointer tak OK. So senyap je la bahagian ni. rasanya masa fresh graduate punya resume saya langsung tak mention tentang pointer.

Selebihnya, anda kongsi lah apa relatenye kos yang anda ambil tu dengan jawatan yang dipinta.

4. Tell us about your last industrial training

Point ini adalah saya boleh kata paling PENTING bin IMPORTANT. Itu sebab latihan industri kena pilih company dengan betul. Supaya anda dapat foundation yang baik. Expose dengan alam pekerjaan.

Ingat ya, time belajo, kalau tak siap koje. Kalau tak faham, anda masih lagi ada masa balik, malam tu study. Boleh tanya

kawan..

Tapi bila time keje, kadang kadang bos tak boleh terima semua benda tu.

Contoh macam tadi. Baru sahaja...8 September 2017.

Nak jadikan cerita, ada lebih...

1

2

3

4

5

...hah lebih dekat 5 tool yang down under kawasan saya untuk jaga kualiti. Saya down kan sebab nak cek kualiti lah. Sebab dapat feedback dari modul atau proses dihadapan nya macam terlepas defect. So saya terpaksa stop production output dan verify lot yang current running.

Bila kita buat macam ni. Team Production, Bos Bos bahagian production, memang tunggu masa je nak complain. Kenapa down lama. So, saya kena buat tindakan dengan cepat. Supaya tool atau mesin production saya dapat UP atau release dengan cepat.

Harap anda faham lah maksud saya..macam tu la lebih kurang...

Anyway, kongsi kan pengalaman kerja latihan industri anda dengan baik. Kalau diorang tak tanya pun, anda selitkan juga.

5. What do you know about the company?

Yang ini memang boleh kata PASTI tanya juga. Tak perlu tau detail, kecuali kalau anda pergi temuduga dengan badan kerajaan macam TNB. Itu anda ada baiknya tau lebih detail sikit.

Kalau swasta, cukup lah. Produk apa yang dibuat. Dari bahan apa. Untuk apa semua tu. surface surface sudah cukup... tapi kalau memang sudah ada pengalaman, bagi la ayat yang best sikit...

6. What are your hobbies?

7. Do you love playing games

Alright, selebih nya soalan simple macam 6 and 7 ni. yang 7 tu saya pernah ditanya sekali sahaja seumur hidup saya kalau tak silap. Mungkin dia nak test sifat saya ni macam mana.

Apa apa pun. Kipidap. Kalau tak faham, tinggalkan komen. Nanti saya terangkan..

Contoh Soalan Yang Perlu Ditanya

Alright, saya ada ingatkan sebelum ni. lupa da di artikel yang mana satu. Tujuan kita untuk tanya soalan bukan nya hadap sangat nak tahu. tapi atas beberapa sebab:

1. Untuk menunjukkan sifat diri yang bagus
2. Untuk mengawal sesi interview anda supaya tak nampak macam muram
3. Dan, ok lah untuk kita hadap sikit, dan tahu akan beberapa perkara masa bekerja.

Saya nak ulas point pertama dan kedua tu serentak. Sebab situasi berlangsungnya lebih kurang sama.

Perasan tak?

Untuk siapa siapa yang pernah pergi interview, perasan tak

masa tengah dalam sesi temuduga. Tiba tiba, ANDA diam, si penemuduga pun diam?

Kiranya dua dua diam. Pernah juga jadi kat saya beberapa kali. Tapi yang betul betul saya ingat masa temuduga dengan TNB.

Masing masing diam, dia pun tak tahu nak tanya apa. Kita pun lagi lah blur nak bersoal soal pula.

INI YANG PROBLEM...

Sepatutnya, anda kena usaha untuk impress kan kebolehan bekerja anda tu setiap minit masa sesi temuduga berlangsung.

Tapi tiba tiba situasi blur beramai ramai ni pula terjadi.

So apa nak?

Yang terbaik. saya sendiri buat ialah saya akan mula bertanya soalan.

Sudah pasti, soalan yang ditanya berkaitan dengan task atau kerja harian yang kita akan buat...

Tapi bukan juga sebarang soalan yang biasa, tapi soalan yang bukan sahaja memberi anda maklumat, malah membuatkan si penemuduga berfikir:

Wah bagus la budak ni tanya macam ni

Wah bagus la dia ni ambil berat sebab tanya soalan macam ni

Erm..ok juga dia ni, nampak ciri ciri kepimpinan nya

Kiranya, nak macam buktikan lah yang kita ni macam bagus sikit. Bukan JILAT tau. Jangan salah faham. Saya bukan bagi tips nak bagi JILAT Bos. Tapi nak menggunakan peluang yang sudah tersedia ada. Sekaligus, untuk mengawal sesi temuduga kita tampak lebih bermakna setiap minit.

So, apa soalan yang nak ditanya ni?

Untuk soalan ni, mungkin lebih ke arah environment kerja yang saya sendiri kerja lah. Anda kena cari sendiri relate nya dengan situasi yang anda alami.

1. Tanya pasal quality

Qualiti memang yang paling utama. Memang mana mana tempat pun memang beri khusus perhatian pada quality. Dan soalan yang anda perlu tanya berbunyi:

Ada tak macam kita akan monitor month by month punya defect. Contoh nya, bulan ni 100, bulan depan pula berapa. So, kita track bukan sahaja untuk kenal pasti masalah, malah usaha untuk turunkan berapa defect yang terhasil...ada tak?

Ok..itu contoh nya..

Contoh lain...

Ada tak training macam ZERO Defect diusahakan?

Untuk pengetahuan anda, ZERO Defect program ni memang popular diusahakan d kilang kilang semicon. So, insyaAllah lah diorang tahu apa itu ZERO Defect. Motifnya sama, tapi ini macam satu program tambahan 1 hari untuk semua pekerja. Dan sekarang, kita nak tanya juga pada penemuduga, ada tidak program seperti ini dijalankan.

Contoh lain lagi....

Macam mana hubungan kita dengan department lain? Adakah diorang boleh beri kerjasama untuk selesaikan satu satu masalah?

OK. Ini mungkin bukan hanya focus pada kualiti sahaja kot, tapi juga nak buktikan yang kita ni serius sangat untuk selesaikan masalah. Tapi kadang kadang, department lain tak nak beri kerjasama. Dan lebih nak tuduh defect atau kualiti problem tu datang dari department kita. Atau modul kita.

Ini yang berlaku pada saya sebelum sebelum ni. semua tak nak mengaku, sebab tak nak susah susah nak investigate. Dan mungkin juga tak nak kacau KPI. KPI ni macam target setiap modul lah...

Dan last...

Berapa kah jumlah CpK bulanan?

Sebenarnya, saya pun tak pasti nak tanya apa. Tapi kalau anda datang interview untuk Engineer, benda ni memang normal. CpK ini adalah satu value yang beri tahu sama ada kualiti performance bulanan kita ok atau tidak. Tak silap saya, lebih dari 1 atau kurang tu maksudnya baik ke macam mana.

Saya lupa dah..

So, motifnya, untuk bagi tahu yang kita ni pun reti juga lah ye tentang hal CpK CpK ni...

Ok. Itu dia contoh yang saya boleh bagi dalam topik kualiti sahaja.

Untuk soalan yang lain...anda boleh juga tanya seperti:

1. Berapakah jumlah pekerja untuk setiap bahagian?
2. Masa troubleshoot machine, perlu tidak kalau kita berhubung atau dapatkan pertolongan atau kerjasama dari department lain? Benda ni, memang ada sebenarnya. Sengaja sahaja tanya balik untuk buktikan yang kita ni mesra dengan orang lain...
3. Kalau KPI untuk setiap modul atau department memang lah ada, tapi KPI untuk setiap pekerja ada tak? – lagi sekali untuk menunjukkan kita ni serius buat kerja
4. Bagi u sebagai bos mana lagi penting? Main main tapi kerja siap? Atau jangan main main, fokus kerja sahaja? – soalan ni, nak bertanya sikap bos tu macam mana. Ada jenis bos yang cerewet kan. Kalau kita dah siap kerja kita, apa salah nya duk sembang sembang kan. Tapi ada

segelintir bos yang tak macam ni.

Eh, tapi soalan no 5 ni jangan tanya. Ingat, motif kita untuk buat soalan yang kita tanya ni dapat menaikkan semangat percaya dia yang kita ni bagus. Kalau anda tanya soalan macam ni akan buat diorang fikir kita ni riak pula.

Contoh macam kawan saya, masa tu dia pergi temuduga untuk Bomba. Boleh pula dia tanya soalan beriya. Memang tak dapat lah jawabnya kan...

Pernah juga adik saya, masa dia temuduga. Orang tu cakap, 000 dulu u kerja kapal. Gaji banyak, sekarang gaji sikit ya.

Ikutkan hati, boleh dah landangkan beberapa tubi carutan kat muka dia. Tapi jangan, sabar dulu.

Saya sendiri pun, masa interview memang berbudi pekerti saya ni. sopan je. Memang sesuai buat menantu. Tapi lepas lama lama kerja, saya rasa bos sekarang ni ada kot rasa menyesal amik saya. Kah kah....

Ok lah tu. cukup la 5 jenis soalan...

Macam 4 soalan sahaja kan. Sebab no 5 jangan tanya...

Ingat!!!! Motif kita apa...

Supaya situasi temuduga kita tak tiba tiba dalam keadaan MALAP. Berapa lama sahaja pun, ini je lah masa untuk kita buktikan yang kita ni boleh...so, kena lah usaha sikit.

Saya ada cakap, dalam 6 siri panduan temuduga saya. Saya ada bagi kena practise sekurang kurang 3 hari berdialog kan.. Iaitu di [peringkat ke 4](#). So praktis untuk tanya soalan soalan ini juga...

Contoh Soalan Temuduga Yang Di jawab Dengan SALAH

Salam.

Benda ni pernah terjadi pada saya. Masa tu saya pergi [temuduga](#) untuk TNB. Sekarang 2017. Rasanya, benda ni jadi dalam tahun 2013 atau 2014.

Si Penemuduga ni tanya...

OK macam ni. sekarang ni, awak kerja dalam industri semicon. Kerja awak dalam aircon. Awak pakai pakaian bersih. Tiada habuk. Banding dengan jawatan technician TNB yang awak nak mintak ni bukan macam kerja dengan semicon lagi dah.

Awak akan kerja bawah panas terik. Habuk. Risiko juga semua segala...

Apa yang awak boleh katakan yang awak boleh sedangkan enviroment kerja sekarang sudah sangat sangat lain?

**saya olah sikit soalan nya supaya nampak lebih descriptive untuk mudah anda faham lah ya.

Dan tahu saya jawab macam mana?

BOLEH BOLEH..INSYAALLAH..

SAYA BOLEH PUNYA...BOLEH BOLEH..

Itu je saya jawab.

Bagus ke tak bagus?

Memang masa nak drive balik tu, memang tercarut juga la sikit sebab menyesal balas macam tu. Siapa lah nak percaya kalau setakat bagi tahu boleh boleh ni? Siapa yang percaya janji? orang nak bukti. Kalau setakat goreng guna mulut sahaja susah

juga. So kalau nak goreng tu, biar main dengan fakta atau pengalaman kita yang lampau lampau untuk menunjukkan yang kita ni boleh.

Saya ingat lagi..masa saya cakap boleh boleh tu je saya dah fikir. Memang hancur aku ni. saya tengok memek muka diorang pun rasa macam tak puas dengan jawapan yang saya bagi...

Lepas habis interview, tak tunggu lama. Masa tengah drive balik sahaja saya sudah siapkan dialog yang baik punya.

Tapi itu lah, dah terlambat lah ceritanya.

Benda ni normal, bila kita dalam keadaan yang gabra, memang tak boleh jawab dengan elok. Itu sebab korang kena tenang bila temuduga.

Dan cara untuk tenang macam mana? Ubat? Mesti lah tak, sebaliknya mesti lah dengan praktis. Praktis semua soalan soalan lazim yang ada. Yang biasa ditanya. Saya ada kumpulkan beberapa nya di sini. [Contoh Soalan Lazim Temuduga](#)

OK lah.

Sekarang saya nak share, sepatutnya jawapan menggantikan yang BOLEH BOLEH tadi...

Saya paste semula soalnya ya..

OK macam ni. sekarang ni, awak kerja dalam industri semicon. Kerja awak dalam aircon. Awak pakai pakaian bersih. Tiada habuk. Banding dengan jawatan technician TNB yang awak nak mintak ni bukan macam kerja dengan semicon lagi dah.

Awak akan kerja bawah panas terik. Habuk. Risiko juga semua segala...

Apa yang awak boleh katakan yang awak boleh sedangkan enviroment kerja sekarang sudah sangat sangat lain?

Jawapannya.

OK Tuan, memang betul (jangan lupa, apa apa pun, kita mesti setuju dengan pendapat diorang, jangan sangkal, lepas setuju, baru hujah kan dengan pendapat yang lebih nampak sihat)

Memang betul apa yang tuan cakap tu. Saya kerja semicon ni dalam keadaan yang bersih. Aircon. Memang jarang sangat lah peluh. Tak perlu nak panjat apa apa. Tapi macam yang Tuan boleh tengok kat resume tu. semua ni boleh kata baru lagi juga.

Saya kerja semicon pun baru 1 tahun (time tu la baru 1 tahun), sebelum ni saya memang kerja environment yang macam ni. Contoh, saya bawa forklift tengah panas pun dah sampai 2 tahun. Bawa turun baik barang. Dalam masa sama nak kena jalan stamping machine lagi untuk buat screw.

Stamping machine seperti yang tuan boleh tengok gambar dalam resume tu faham faham lah, kerjanya memang panas dan berminyak. Melibatkan Mold semua. Lagi perlu untuk welding welding juga.

****saya boleh tambah lagi point kat sini..tapi malas pula nak tulis...tapi saya nak tambah lagi point tempat latihan industri, mana tahu takut takut ada relate dengan korang semua..

Begitu juga dengan tempat praktikal saya yang sebelum ni. Masa tu, di Jalan Chan Sow Lin, KL. Kerjanya memang total tengah panas. Kami instal satu sistem untuk proses sampah.

**** saya boleh tambah lagi point kat sini..tapi malas pula nak tulis... Saya nak end di sini sahaja...

OK...so itu la dia ya.

Bila kita dalam keadaan tenang, insyaAllah otak pun boleh fikir dengan baik.

Harap korang semua tak jadi macam saya. Mana yang jadi, jangan putus asa atau kecil hati gila gila pula. InsyaAllah ada rezeki di tempat lain.

Macam saya sekarang, tak sangka juga gaji basic sekurang kurangnya 2000 yang saya target sebelum umur 30 berjaya. Sekarang saya umur 29 pun sudah 2060. Saya percaya tahun ni 2017 akan naik lebih kurang 200. Tapi entah lah kan.

Kalau 2260 dan cukup baik dah tu...

Tengok, walaupun tak dapat TNB tapi Alhamdullillah saya dapat rezeki di tempat lain.

Saya juga turut bersyukur dengan gaji yang mampu capai 4k selepas OT. Begitu juga dengan satu kerjaya sampingan yang saya buat sekarang. Adalah lah dalam RM 700 tambahan sebulan. Ini baru satu, ada lagi 2 3 planning menyusul.

Saya juga turut happy dan bersyukur dikurniakan Isteri yang kerja government. Senang lah nak buat loan rumah kan...

Pernah kawan saya cakap, biar kita kerja swasta. Janji jangan bini kita..haha...betul juga kan kadang kadang fikir tu.

Apa apa pun, terus berusaha. insyaAllah akan dapat rezeki yang memang dijanjikan. Kalau tak di dunia, insyaAllah akhirat kelak.

Sekian...

Terima kasih....